

Ammec adquiere dos plataformas ForSte 10A de Socage

La empresa mexicana de alquiler de plataformas AMMEC ha adquirido dos plataformas sobre camión de 10 m, modelo Forste 10A de Socage. Estas dos unidades se unen a su gama de renta, que representa una amplia oferta al mercado mexicano. Con esta adquisición AMMEC demuestra su compromiso con el mercado al incorporar en su parque maquinaria nueva y de última generación, como es la Forste 10A, uno de los últimos modelos lanzados por el fabricante italiano Socage.

Le hemos realizado una entrevista a Emerson Baca, de AMMEC, que nos explica la trayectoria de la empresa, el por qué de estas nuevas adquisiciones y sus planes futuros.

Mov.- Ammec comenzó su actividad de renta de equipos hace más de 10 años, ¿por qué se decidieron por la renta de maquinaria de elevación? ¿Con qué equipos empezaron a rentar? ¿Cómo ha sido la trayectoria de la empresa en este tiempo?

La empresa fue fundada en 1997. Comenzamos rentando maquinaria ligera. En el año 2007 con la inclusión de nuevos socios nos enfocamos en las plataformas de elevación, en ese entonces no era una apuesta muy segura debido a que en México no existía una cultura de trabajo seguro en altura, ni leyes que lo exigieran, por ello comenzamos comprando equipo de ocasión proveniente de empresas de renta de Estados Unidos. Actualmente somos distribuidores de JLG y contamos con una flota de renta por encima de 300 plataformas nuevas y seminuevas.

Mov.- ¿En qué zonas están rentando las máquinas?

Las zonas donde más influencia tenemos son: el centro del país, en proyectos de in-

fraestructura como puentes y vialidades elevadas, en la zona del bajo en proyectos de plantas automotrices y zonas industriales, en la zona de Puebla y Veracruz con Pemex.

Tenemos tres sucursales: La matriz que está en Lerma, esto es en las afueras de la Ciudad de México, en Celaya y en Puebla.

Mov.- ¿Cuántas personas trabajan para la empresa?

Actualmente tenemos una plantilla de 65 personas y una parte de la plantilla son operadores capacitados que operan nuestras máquinas cuando el cliente así lo requiere.

Mov.- Han adquirido dos modelos de plataforma sobre pick up de 10 m, la nueva Forste 10A, ¿por qué decidieron adquirir estos modelos de 10 m?

Es un producto nuevo para México. Buscamos cubrir un mercado que no está siendo atendido y tenemos una buena expectativa.

Mov.- ¿Qué características técnicas les han convencido más a la hora de decidirse por este modelo?

Este modelo es muy fácil y seguro de operar y además no necesita estabilizadores, lo que lo vuelve muy ágil.

Tenemos tres sucursales: La matriz que está en Lerma, esto es en las afueras de la Ciudad de México, en Celaya y en Puebla.

Mov.- ¿Para qué trabajos estarán destinadas las máquinas?

Este tipo de plataformas puede funcionar bien para trabajos que tienen que ser realizados con agilidad y rápidamente, como la poda de árboles, instalación de cámaras de video, mantenimientos municipales, etc.

Mov.- Cuando entregan en renta este tipo de maquinaria, ¿se realiza algún tipo de curso a las personas que vayan a trabajar con las máquinas?

Así es, nuestra prioridad es la seguridad del operador. Ofrecemos el curso de operador IPAF en nuestro centro de Formación.

Mov.- ¿Qué destacaría de trabajar con una empresa como SOCAGE?





Es un producto nuevo para México. Buscamos cubrir un mercado que no está siendo atendido y tenemos una buena expectativa.

Mov.- ¿Han pensado en especializarse en renta en plataformas sobre camión?

Es un producto nuevo que tomará tiempo en desarrollarse bien. Hacen falta algunos cambios en la ley de trabajo así como en la ley de obra pública y el reglamento de construcción para que sea obligatorio el uso de este tipo de equipos. Tenemos planeado adquirir algunos más el año que viene y a partir de ahí tomar decisiones.

Mov.- Además de renta de máquinas, ¿venden equipos? ¿De qué tipo?

SOCAGE es una empresa de gran experiencia que ha desarrollado productos de mucha calidad y con muy buen diseño. En la parte humana nos sentimos muy cómodos trabajando con ellos, tienen un excelente servicio y la atención es muy profesional y personalizada.

Mov.- ¿Cómo está México en este momento en cuanto a trabajo, ya que parece que en el segundo semestre se ha notado una mejoría notable?

México atraviesa por un momento importante, se están llevando a cabo grandes inversiones en la industria automotriz de grandes empresas y el gobierno ha anunciado grandes inversiones en infraestructura para los años que vienen, por lo que en nuestro sector hay mucho trabajo.

Mov.- ¿Los precios de alquiler se han encarecido en la renta de máquinas?

Han aumentado y nosotros estamos ofreciendo un valor agregado a nuestros clientes innovando constantemente, como es el caso de las plataformas SOCAGE montadas sobre camión adquiridas recientemente, los cursos de IPAF y evidentemente el gran soporte y servicio que brindamos.

Mov.- ¿Los clientes valoran el buen servicio que le ofrecen empresas como AMMEC?

Es altamente valorado. Hemos desarrollado un servicio integral 24/7 en el cual el clien-

te tiene acceso a servicio técnico, entregas y recolecciones de equipo, cambios físicos y operadores en obra, las 24 horas, los 7 días a la semana



SOCAGE es una empresa de gran experiencia que ha desarrollado productos de mucha calidad y con muy buen diseño. En la parte humana nos sentimos muy cómodos trabajando con ellos, tienen un excelente servicio y la atención es muy profesional y personalizada.



Vendemos equipos nuevos JLG y equipos de ocasión que salen de nuestra flota de renta.

Mov.- ¿Cómo se ha desarrollado el año para Uds.?

El inicio del 2014 ha sido lento, tardaron en comenzar algunos proyectos importantes para nosotros. A partir de Mayo vimos un repunte y todo el segundo semestre ha sido

muy bueno y esperamos seguir este ritmo todo el año que viene.

Mov.- ¿Qué proyectos tienen para el año que viene?

El año que viene tendremos un importante crecimiento en nuestra flota de renta y abriremos dos nuevas sucursales en puntos estratégicos para atender grandes proyectos que vienen, como el Aeropuerto de la Ciudad de México, Pemex así como de infraestructura vial y de

transporte ferroviario. Creo que el 2015 será un año en el cual nos consolidaremos como una de las empresas de referencia en renta de plataformas de elevación de México.

El servicio es altamente valorado. Hemos desarrollado un servicio integral 24/7 en el cual el cliente tiene acceso a servicio técnico, entregas y recolecciones de equipo, cambios físicos y operadores en obra, las 24 horas, los 7 días a la semana.

